

Vacature technisch commercieel medewerker (aftersales)

Functie-eisen	Wat doe je?	Wat krijg je?
<ul style="list-style-type: none">• Mbo 4-niveau (opleiding of ervaring)• Proactief, oplossingsgericht, communicatief vaardig, commerciële ambitie• Goede beheersing van MS Office (Outlook, Excel, Word)• Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift (Duits is een pré)	<ul style="list-style-type: none">• Te woord staan van klanten• Coördineren en afhandelen van klantvragen• Opstellen en opvolgen van offertes• Afhandelen van offertes en inkoop- en verkooporders• Verwerking van de gehele orderstroom• Contact onderhouden met leveranciers• Afhandelen van export procedures	<ul style="list-style-type: none">• €2.500 – €3.800 bruto per maand (afhankelijk van kennis, opleiding en ervaring)• 40-urige werkweek• 25 vakantiedagen en 13 adv-dagen• Doorgroeimogelijkheden in je functie door verbreding en verdieping van je kennisniveau• Mogelijkheden voor het volgen van opleidingen en cursussen• Leuke collega's en een open en informele sfeer

Meer weten? Lees dan verder op de volgende pagina.



Vacature technisch commercieel medewerker (aftersales)

Ben jij een klantgerichte commerciële duizendpoot die beschikt over uitstekende communicatieve vaardigheden? Lees dan vooral even verder, misschien hebben wij de perfecte baan voor jou!

Voor de uitbreiding van onze Parts & Logistics-afdeling zijn wij op zoek naar een nieuwe collega voor de functie technisch commercieel medewerker (aftersales) voor 40 uur per week.

Wie zijn wij?

Drive Line Systems (DLS) is in 1967 opgericht en heeft meer dan 50 jaar ervaring in aandrijflijnoplossingen. We zijn een klant- en servicegeoriënteerde technische organisatie die aandrijflijnproducten en -onderdelen en gespecialiseerde service en onderhoud levert. Daarnaast zijn wij een kennispartner voor onze klanten voor speciale projecten of retrofitoplossingen en prototypebouw.

Naast onze traditionele aandrijfoplossingen hebben we ons productgamma de laatste jaren uitgebreid met oplossingen voor green & smart mobility. Hiermee leveren we een grote bijdrage aan emissiereductie en een betere, duurzame wereld.

We hebben een open en informele bedrijfscultuur met aandacht voor de medewerkers en plezier in ons werk. Bekijk voor een compleet overzicht van onze bedrijfsactiviteiten onze website: www.dlsbv.nl.

Wie ben jij?

Jij bent een commerciële duizendpoot met een proactieve houding en beschikt over goede communicatieve vaardigheden. Je doet er alles aan om zowel interne als externe klanten tevreden te houden en zoekt hiervoor altijd naar de juiste oplossing. Je bent een echte teamspeler, die ook prima zelfstandig werkzaamheden uit kan voeren.

Daarnaast beschik je over de volgende ervaring en vaardigheden:

- Tenminste MBO 4-niveau (opleiding of ervaring), met een commerciële ambitie;
- Goede beheersing van het MS Office pakket (Excel, Word, Outlook). Kennis van Exact Globe is een pré;
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift. Kennis van de Duitse taal is een pré;
- Kennis van de automotivebranche is een pré.

Wat ga je doen?

Als technisch commercieel medewerker zorg je voor de snelle en correcte afhandeling van klantvragen, die je vertaalt in offertes en (mogelijk) opvolgt tot orders. Klanttevredenheid heeft hierbij de hoogste prioriteit. In deze functie sta je in nauw contact met klanten en je naaste collega's. Samen met 5 collega's vorm je het Parts-team en rapporteer je aan de manager Operations. Jouw functie bestaat onder andere uit de volgende werkzaamheden:

- Te woord staan van klanten via telefoon en e-mail;
- Coördineren en afhandelen van klantvragen;
- Opstellen en opvolgen van offertes;
- Afhandelen van offertes en inkoop- en verkooporders;
- Verantwoordelijk voor de verwerking van de gehele orderstroom;
- Contact onderhouden met leveranciers;
- Afhandelen van export procedures.

Wat krijg je daar voor terug?

Verschillende doorgroeimogelijkheden in je functie door verbreding en verdieping van je kennisniveau en zelfstandigheid in het uitvoeren van je werkzaamheden. Uiteraard wordt je beloond met een marktconform salaris van €2.500 tot maximaal €3.800 bruto per maand, afhankelijk van kennis, opleiding en ervaring. Dit wordt aangevuld met goede secundaire arbeidsvoorwaarden, zoals vakantiegeld, een collectief pensioen, reiskostenvergoeding, 25 vakantiedagen en 13 adv-dagen (bij een fulltime dienstverband). Ook bieden we je volop mogelijkheden voor het volgen van opleidingen en cursussen binnen onze technische disciplines.

Daarnaast krijg je een gezellig, spontaan en gedreven team van collega's die jouw passie voor techniek delen en naast het werk ook tijd maken voor gezelligheid en ontspanning.

Ben jij de enthousiaste collega die wij zoeken voor deze functie? Stuur dan jouw CV en motivatiebrief naar info@dlsbv.nl t.a.v. Jeff Romijn.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld